



In Basel (Stadtansicht mit Rhein) agiert die Inrenco Finanz AG unter Leitung von Geschäftsführer Markus Graf (re.)

Foto: Corbis

Vertriebsporträt Inrenco Finanz AG

Finanzberatung auf Schweizer Art

Seit 1997 setzt die Inrenco Finanz AG in Basel auf eine breite Angebotspalette im Bereich **britischer Investmentpolicen** und steht mit ihrer Beratung für Neutralität und Unabhängigkeit.

Was ein Briten und Eidgenossen abgesehen von ihrem kritischen Blick auf die Europäische Union und den Euro? Antwort: Der Kapitalanlagemarkt. Die 1974 gegründete Baseler Inrenco Finanz AG ist eine schweizerische Finanz- und Vermögensverwaltungsgesellschaft mit dem Vertriebsschwerpunkt britische und irische Garantiepolicen. „Unsere Produktpalette umfasst Einmalprämien, Beitragsdepots, ratiellerische Prämien, Dread Disease sowie den Inrenco Premium Plan und die x-tra-Rente in Verbindung mit internationalen Banken“, fasst Geschäftsführer **Markus Graf** das Portfolio der Inrenco Finanz AG in einem Satz zusammen.

Inrenco hat sich seit 1997 auf den Vertrieb von britischen Investmentpolicen – so genannte With-Profits-Lebensversicherungen – spezialisiert und arbeitet mit Gesellschaften wie etwa Royal London, inora Life oder Canada Life zusammen. Mit mehr als vier Millionen Kunden und einem Gesamtwert ihrer gemanagten Fonds von über 37 Milliarden Euro ist die Royal London Group zweitgrößter Lebensversicherer auf Gegenseitigkeit in Europa. Seit 2003 ist

die Inrenco Finanz AG als Masterdistributor für die Royal London Group in Deutschland für den Vertriebsauf- und ausbau zuständig. „Royal London wurde 1861 gegründet und genießt aufgrund der langjährigen Tradition und Stabilität einen hervorragenden Ruf“, unterstreicht Graf. So habe die renommierte Rating-Agentur Standard & Poor's dem britischen Versicherer ein sehr gutes Rating (A-) erteilt.

Schwerpunkt: Britische Policen

Inrenco bietet derzeit in Deutschland zwei verschiedene Tarife der Royal London an: Zum einen „safe combination“: Dabei handelt es sich um eine fondsgebundene Lebensversicherung, bei der das Investment des Kunden nicht unter 100 Prozent des Einmalbeitrages abzüglich der Kosten fallen kann. Gewinne werden abgesichert. Der zweite Tarif ist der „European With Profits Bond“: In diesem Fall gewährt Royal London etwa für das Jahr 2004 einen Bonus von 3,25 Prozent. Die verbraucherfreundliche Kostenstruktur ist ein weiterer Vorteil: „Kunden bezahlen eine Einrichtungsgebühr in Höhe von monatlich 0,117 Prozent vom Vertragswert über fünf Jahre. Die Verwaltungsgebühr beträgt 0,4 Prozent des Vertragswertes pro Jahr über die volle Laufzeit“, präzisiert Graf.

Hinzu kommt: With-Profits-Policen weisen Flexibilität, Kostentransparenz und insbesondere Sicherheit auf. Denn ein Konkursicherungsfonds (FSCS) deckt dem Versicherten im Konkursfall des Versicherers die Zahlung von

90 Prozent des Wertes einer in Abwicklung befindlichen Versicherung ab. „Im Gegensatz zu vielen Anbietern britischer With-Profits-Produkte greift dieser Fonds sowohl für die deutschen Anleger des safe combination als auch des European With Profits Bond“, betont Graf. Eine Bestätigung der FSCS kann vorgelegt werden.

Die Zahl der Inrenco-Vertriebspartner liegt derzeit bei 460 und soll bis Jahresende verdoppelt werden – ein ehrgeiziges Ziel. „Wir arbeiten ausschließlich mit hauptberuflichen Maklern und Mehrfachagenten zusammen“, so Graf. Auch mit Maklerpools bestehen Kooperationen. In 2003 erzielte Inrenco Provisionserlöse von 2,4 Millionen Euro und möchte dieses Ergebnis in 2004 um 50 Prozent steigern.

Die Vorteile einer Vertriebspartnerschaft mit der Inrenco Finanz AG benennt Geschäftsführer Graf wie folgt: „Die bekannten britischen und irischen Gesellschaften aus einer Hand, ein Backoffice mit Ansprechpartnern für Abwicklung, Abrechnung und Provisionswesen sowie Verkaufsförderung und -unterstützung durch Schulungen, Workshops und Präsentationen.“

Transparenz bei Provisionen

Langjährige Vertriebserfahrung setzen die Schweizer bei ihren Vertriebspartnern stets voraus. In puncto Vergütung hält der Inrenco-Geschäftsführer nicht hinterm Berg: „Für Royal-London-Produkte bieten wir zum Beispiel abhängig vom vermittelten Volumen Spannen von vier bis 4,75 Prozent Abschluss- und jährlich 0,09 bis 0,2 Prozent Folgeprovision.“ Auf Wunsch bietet Inrenco zudem auch direkte Strukturabrechnungen für die Mitarbeiter der Vertriebspartner. ol

Kontakt

Inrenco Finanz AG
 Clarastraße 57
 CH-4058 Basel
 Tel.: 0041 – 61 – 685 98 88
 Fax: 0041 – 61 – 685 98 89
 E-Mail: info.ch@inrenco.com
 Internet: www.inrenco.com